

Specjalista ds. sprzedaży

Jeśli

- Jesteś energiczny/a, pozytywnie nastawiony/a i nie brak Ci motywacji w działaniu oraz gotowości do nowych wyzwań
- Jesteś osobą komunikatywną, potrafisz odnaleźć się w każdej sytuacji a praca z ludźmi sprawia Ci przyjemność

Zapraszamy do naszego zespołu!

Twój zakres obowiązków:

- Realizacja celów sprzedażowych i biznesowych
- Monitorowanie rynku i zbieranie danych
- Tworzenie i bieżąca aktualizacja baz danych
- Identyfikacja potencjalnych Klientów i ich potrzeb
- Przygotowywanie i wysyłanie ofert handlowych
- Budowanie i utrzymywanie pozytywnych relacji z nowymi i obecnymi Klientami
- Organizacja spotkań z Klientem oraz podróży służbowych
- Udział w targach branżowych
- Zarządzanie narzędziami sprzedażowymi takimi jak: prezentacje, broszury, katalogi
- Dbanie o pozytywny wizerunek i promocję firmy

Nasze oczekiwania:

- **Bardzo dobra znajomość języka angielskiego (B2)**
- Znajomość drugiego języka będzie dodatkowym atutem
- Gotowość do wyjazdów służbowych
- Doświadczenie w sprzedaży B2B (mile widziane)
- Umiejętność szybkiej analizy rynku oraz rozumienia potrzeb klientów
- Odpowiedzialność i bardzo dobra organizacja pracy
- Bardzo dobra znajomości pakietu MS Office
- Prawo jazdy kategorii B
- Książeczka dla celów sanitarno – epidemiologicznych (mile widziane)

To zyskujesz przychodząc do nas:

- Stabilną pracę w oparciu o umowę o pracę z nastawieniem na długotrwałą współpracę
- Wynagrodzenie adekwatne do umiejętności
- Niezbędne narzędzia pracy
- Możliwość rozwoju zawodowego oraz udziału w szkoleniach
- Pracę w dobrej atmosferze i nowoczesnym środowisku pracy
- Możliwość korzystania z pakietów sportowych Medicover Sport
- Możliwość przystąpienia do grupowego ubezpieczenia wraz z opieką medyczną PZU
- Do dyspozycji kawa i herbata, mleko, cukier oraz owoce

